



le Centre des Apprentis d'Alsace

CFA DE L'ENSEIGNEMENT
CATHOLIQUE

- Collège Episcopal Saint-André
- ECAM Europe Strasbourg
- Institution Don Bosco
- **Institution St-Jean**
- Institution Ste-Clotilde
- Institution Ste-Philomène
- Lycée Charles de Foucauld
- Lycée Sonnenberg
- Lycée St-Joseph de Cluny



3, route de Bâle
68000 COLMAR
Tél : 03 89 20 83 20
www.st-jean-colmar.fr



**Le Centre
des Apprentis d'Alsace**

3 Route de Bâle
68000 COLMAR

Tél. 03 89 20 83 27
www.cfa-caa-alsace.fr

BTS NDRC

Négociation et Digitalisation de la Relation Client



Pré-requis

- Titulaire d'un baccalauréat ou d'un titre professionnel de niveau IV.

Débouchés

- Commercial terrain
- Télévendeur
- Animateur commercial
- Site e-commerce
- Commercial e-commerce
- Chef de secteur
- Animateur réseau



“ J'aime la
négociation,
le service
client, le challenge et
les outils numériques ”

Objectifs

Former de futurs commerciaux experts de la relation client considérée sous toutes ses formes (en présentiel, à distance, en e-relation) et dans toute sa complexité.

Ils communiquent et négocient avec les clients, exploitent et partagent les informations, organisent et planifient l'activité, mettent en oeuvre la politique commerciale.

Compétences visées

- S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale
- Disposer de compétences relationnelles
- Développer des échanges à finalité commerciale, notamment via le web
- Argumenter, négocier et valoriser des produits
- Evoluer dans des environnements numériques et digitalisés
- collaborer et travailler en équipe
- Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie

Durée

- 1 350 heures en contrat d'apprentissage
- Rythme de l'alternance variable selon l'UFA

Modalités d'évaluation

- Evaluation pratique et orale en ponctuel et/ou en contrôle continu de formation
- Inscription à l'examen final.
- Attestation de fin de formation.

Modalités pédagogiques

- Salles de cours équipées informatiquement
- Plateaux techniques
- Enseignements généraux et professionnels

Poursuite d'études

- Bachelor chef de projet Organisation et Management de l'Événement

Licences professionnelles :

- Commerce, Distribution, Négociation commerciale et marchés européens.
- Commercialisation de produits et services
- E-commerce et marketing numérique
- Métiers du marketing opérationnel

Accessibilité

Accueil possible de personnes en situation de handicap.

Modalités d'inscription

- Pré inscription sur Parcoursup
- Sur dossier et entretien
- Avoir moins de 29 ans

Tarifs

- Gratuit en contrat d'apprentissage
- Prise en charge possible par un OPCO

Contact

- Institution St-Jean
Tél. : 03 89 20 83 20
Contact : Nathalie Bea

